

WEBSOLUTE RAFFORZA LA STRUTTURA COMMERCIALE DIRETTA E INDIRETTA

Nuova sede in Sicilia e attivazione di 3 figure commerciali senior a presidio di Veneto e Lombardia

Pesaro, 10 febbraio 2020

Websolute (WEB:IM), tra le principali digital company italiane attiva nei settori della comunicazione e tecnologia digitale e del digital marketing e commerce, PMI innovativa quotata su AIM Italia, prosegue il piano di sviluppo strategico rafforzando la struttura commerciale sia diretta che indiretta coerentemente con quanto annunciato in sede di IPO attraverso **l'apertura di una nuova sede in Sicilia** e l'inserimento di **3 figure commerciali senior** a presidio delle aree Veneto e Lombardia.

La sede in Sicilia si va ad aggiungere all'Head Quarter di Pesaro e alle altre sedi e uffici di rappresentanza del Gruppo presenti nel territorio di Monza, Roma, Treviso, Pisa, Arezzo, Ancona, Salerno e Shanghai raggiungendo così nel primo bimestre 2020 la quota di 12 presidi territoriali.

Inoltre l'organico commerciale, che può contare già ora su una rete di oltre venti commerciali, gestiti da tre Area Manager, è stato potenziato con **l'attivazione di 3 figure commerciali senior** con importanti precedenti esperienze in ambito digital che presidieranno le aree del Veneto e della Lombardia.

Lamberto Mattioli, Presidente e Amministratore delegato di Websolute: *"Iniziamo il 2020, coerentemente con la strategia annunciata in sede di quotazione, compiendo i primi importanti passi sulla strada dell'ampliamento della struttura commerciale. La prossimità geografica che possiamo e vogliamo garantire ai nostri clienti è una delle nostre caratteristiche più importanti e distintive. Si tratta di un approccio fondamentale che trasmette ai nostri clienti fiducia e sicurezza, considerando che i nostri servizi richiedono un'interazione praticamente quotidiana. La costituzione del nuovo gruppo di lavoro in Sicilia, che fa crescere il numero totale tra sedi e uffici di rappresentanza a quota dodici, unitamente all'ingaggio di tre nuove figure commerciali senior in Veneto e Lombardia con importanti precedenti esperienze nel settore digital, riteniamo siano elementi fondamentali e vincenti con i quali possiamo e vogliamo essere sempre a fianco dei nostri clienti, per poter rispondere così ad ogni loro esigenza."*

La strategia del Gruppo, in linea con la quotazione, si sviluppa sulle seguenti direttrici;

- Ampliamento della struttura commerciale diretta, tramite l'apertura di nuove realtà nelle aree geografiche di interesse strategico ed al potenziamento della nostra rete commerciale nelle principali aree, oltre all'espansione della struttura tecnico/commerciale a supporto del processo di vendita.
- Creazione di una rete commerciale indiretta, attraverso la costituzione di Websolute Points ovvero web agency ed agenzie di comunicazione di piccole - medie dimensioni, ma radicate sul territorio e con un patrimonio di clienti / relazioni fidelizzate sui target di interesse di Websolute, da affiliare e sulle quali iniettare le competenze tecnico / commerciali carenti (tra tutte quelle che Websolute è normalmente in grado di erogare), per poter offrire così ai propri clienti l'intero spettro dei servizi che le aziende della nostra Digital Company sono in grado di erogare.
- Acquisizioni di digital agencies di medie e piccole dimensioni sul mercato nazionale e/o attivazione di partnership commerciali con le stesse;
- Formazione specialistica del personale del Gruppo e delle realtà acquisite e/o in partnership, al fine di sviluppare e migliorare le competenze commerciali, tecniche e consulenziali del Gruppo.

Websolute (WEB:IM) è tra le principali digital company italiane attiva nei settori della comunicazione e tecnologia digitale e del digital marketing e commerce. PMI innovativa costituita nel 2001 e partecipata da maggio 2018 da Innovative RfK S.p.A. investment company con focus di investimento in start up e PMI Innovative, conta in media circa 150 dipendenti e una presenza capillare sull'intero territorio italiano, grazie alle 12 sedi operative e uffici di rappresentanza del Gruppo a una rete commerciale costituita da oltre 20 sales. La Società, anche grazie alle proprie controllate, si rivolge a medio grandi imprese italiane con forte orientamento all'export offrendo una vasta gamma di servizi strettamente integrati e disegnati ad hoc per ogni esigenza: Piattaforme Digitali, Digital Marketing, Brand UX-CX & Customer Journey, Social & Influencer Marketing. Websolute realizza e presidia in house l'intera catena di creazione di valore, dalla consulenza strategica, all'implementazione e



manutenzione dei servizi digitali finalizzati al potenziamento del brand alla realizzazione di strategie di marketing e all'integrazione delle attività di e-commerce finalizzate allo sviluppo e consolidamento del business dei propri clienti.

ISIN Azioni Ordinarie IT0005384901 – ISIN Warrant Websolute 2019-2022 IT0005385197

Comunicato stampa disponibile su www.websolute.com

CONTATTI

EMITTENTE

Websolute S.p.A. | Maurizio Lanciaprima, CFO & Investor Relator | investorelations@websolute.it | T +39 0721411112

INVESTOR RELATIONS

IR Top Consulting | Maria Antonietta Pireddu, m.pireddu@irtop.com | Federico Nasta, f.nasta@irtop.com | T +39 0245473884

FINANCIAL MEDIA RELATIONS

IR Top Consulting | Domenico Gentile, d.gentile@irtop.com | Antonio Buoizzi, a.buoizzi@irtop.com | T +39 0245473884